**Reporte de Análisis Financiero y Operativo**

**Introducción**

El presente reporte proporciona un análisis exhaustivo del desempeño de Distribuidora del Sur, S.A. basado en los datos recientes de viajes, clientes, unidades y pilotos. Este análisis busca responder a las inquietudes de la Junta Directiva y ofrecer recomendaciones estratégicas.

**Cantidad de Viajes y Carga de Trabajo por Piloto**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| PILOTO | NÚMERO DE VIAJES | TOTAL CANTIDAD |
| Fernando Mariano Berrio | 256 | 294,317.00 |
| Ismael Rodero Monteagudo | 228 | 264,938.00 |
| Luis Jaime Urbano | 240 | 258,425.00 |
| Pedro Alvarez Parejo | 236 | 252,272.00 |
| Felipe Villatoro | 233 | 248,324.00 |
| Hector Aragones Frutos | 230 | 243,794.00 |
| Angel Valdez Alegria | 221 | 242,354.00 |
| Hector Giron | 216 | 237,806.00 |
| Juan Francisco Portillo Gomez | 196 | 213,226.00 |
| No asignado | 124 | 139,937.00 |

Observaciones:

* Fernando Mariano Berrio es el piloto con mayor carga total transportada y número de viajes.
* No asignado indica casos con información faltante que debe ser investigada.

**Distribución de Unidades y Volumen de Carga Transportada**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| UNIDAD | NÚMERO DE VIAJES | TOTAL CANTIDAD |
| Camión Grande | 1,137 | 1,711,113.00 |
| Camión Pequeño | 574 | 429,187.00 |
| No asignado | 124 | 139,937.00 |
| Panel | 345 | 115,156.00 |

Observaciones:

* Camión Grande tiene la mayor carga transportada, indicando su eficiencia y necesidad de posible expansión en esta categoría.
* Panel y Camión Pequeño muestran un menor volumen total pero siguen siendo relevantes.
* Los camiones grandes son los más efectivos en términos de carga transportada y número de viajes. Los pilotos con camiones grandes también muestran altos niveles de eficiencia. Es recomendable considerar una mayor inversión en estos recursos para optimizar el rendimiento general.

**Porcentaje en el Flujo de Caja**

La empresa debe enfocar sus esfuerzos en retener y expandir relaciones con estos clientes principales. Aumentar el nivel de servicio y buscar oportunidades de venta cruzada o adicional con estos clientes puede maximizar aún más los ingresos.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| CLIENTE | % Contribución | % Acumulado |
| TAQUERIA EL CHINITO | 6.68% | 6.68% |
| UNIVERSIDAD FRANCISCO MARROQUIN/Despacho a cliente | 6.62% | 13.30% |
| ABARROTERIA EBENEZER/Despacho a cliente | 6.48% | 19.78% |
| EL PINCHE OBELISCO / Despacho a cliente | 6.21% | 25.99% |
| EL PINCHE OBELISCO | 6.20% | 32.19% |
| TIENDA LA BENDICION / Despacho a cliente | 6.17% | 38.33% |
| BAR LA OFICINA | 6.14% | 44.50% |
| EL GALLO NEGRO / Despacho a cliente | 6.02% | 50.52% |
| EL GALLO NEGRO | 5.77% | 56.30% |
| POLLO PINULITO | 5.76% | 62.06% |
| CHICHARRONERIA EL RICO COLESTEROL | 5.67% | 67.73% |
| UBIQUO LABS | 5.61% | 73.35% |
| UBIQUO LABS | 5.61% | 78.94% |
| POLLO PINULITO/Despacho a cliente | 5.61% | 84.55% |

**Pedidos Sin Valor Monetario**

Durante el análisis, se identificaron varios pedidos en los que no se registraron valores monetarios ni se asignaron un piloto o una unidad. Estos pedidos han sido procesados por la compañía **SPORTA**. A continuación se detalla esta situación:

* **Pedidos sin Valor Monetario:** Todos los pedidos en los que no se registró un valor monetario han sido dirigidos a la compañía **SPORTA**. Esto sugiere que estos pedidos no generaron ingresos, lo que podría ser un indicativo de errores en el proceso de facturación o de alguna anomalía en la gestión de pedidos.
* **Asignación de Pilotos y Unidades:** Además, en los casos mencionados, no se asignó un piloto ni una unidad específica para el transporte. Esto podría indicar deficiencias en la asignación de recursos o en la captura de datos operativos.

**Recomendación:** Es crucial revisar los procesos de registro y asignación para asegurar que todos los pedidos sean debidamente documentados y facturados. Esto incluye verificar la asignación de pilotos y unidades, así como la captura de valores monetarios correctos para cada pedido.